Отчёт Филина – Отдел

Период: 27.05.2026 - 27.11.2026 · Для кого: руководитель отдела · 90 дней до подключения Филина · Собран 27.11.2026

Было – стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	8 815 000 ₽	10 750 000 ₽	+1 935 000
Конверсия - Первичные заявки	53.7%	62.7%	+9.0
Конверсия - Повторные обращения	49.3%	58.3%	+9.0
Медианный цикл сделки	18.9 дн	14 дн	-4.9
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	11
Открытых на сотрудника, медиана	2.0
Перекос нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.40

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.