

Отчёт Филина - Отдел

Период: 12.04.2026 - 12.10.2026 · Для кого: руководитель отдела · 90 дней до подключения Филина ·
Собран 12.10.2026

Было - стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	14 186 000 Р	17 300 000 Р	+3 114 000
Конверсия в продажу	36.0%	45.0%	+9.0
Медианный цикл сделки	64.8 дн	48 дн	-16.8
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	13
Открытых на сотрудника, медиана	3.0
Перекося нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.25

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.