

Отчёт Филина - Отдел

Период: 12.04.2026 - 12.10.2026 · Для кого: руководитель отдела · 90 дней до подключения Филина · Собран 12.10.2026

Было - стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	22 550 000 Р	27 500 000 Р	+4 950 000
Конверсия в продажу	53.5%	62.5%	+9.0
Медианный цикл сделки	44.6 дн	33 дн	-11.6
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	11
Открытых на сотрудника, медиана	3.0
Перекося нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.26

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.