Отчёт Филина - Отдел

Период: 27.05.2026 - 27.11.2026 · Для кого: руководитель отдела · 180 дней до подключения Филина · Собран 27.11.2026

Было - стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	10 545 200 ₽	12 860 000 ₽	+2 314 800
Конверсия - Первичные запросы на программу	38.1%	47.1%	+9.0
Конверсия - Повторные потоки и продление LMS	52.1%	61.1%	+9.0
Медианный цикл сделки	48.6 дн	36 дн	-12.6
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	11
Открытых на сотрудника, медиана	3.0
Перекос нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.26

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.