Отчёт Филина - Отдел

Период: 27.05.2026 - 27.11.2026 · Для кого: руководитель отдела · 90 дней до подключения Филина · Собран 27.11.2026

Было - стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	108 650 000 ₽	132 500 000 ₽	+23 850 000
Конверсия - Первичные обращения на подбор	60.2%	69.2%	+9.0
Конверсия - Продажа флота и корпоративные сделки	2.1%	11.1%	+9.0
Медианный цикл сделки	29.7 дн	22 дн	-7.7
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	13
Открытых на сотрудника, медиана	3.0
Перекос нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.25

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.