Отчёт Филина - Отдел

Период: 27.05.2026 - 27.11.2026 · Для кого: руководитель отдела · 90 дней до подключения Филина · Собран 27.11.2026

Было - стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	32 996 800 ₽	40 240 000 ₽	+7 243 200
Конверсия - Первичные заявки селлеров и брендов	55.3%	64.3%	+9.0
Конверсия - Повторные регулярные отгрузки	55.3%	64.3%	+9.0
Медианный цикл сделки	28.4 дн	21 дн	-7.4
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	11
Открытых на сотрудника, медиана	3.0
Перекос нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.26

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.