Отчёт Филина - Отдел

Период: 27.05.2026 - 27.11.2026 · Для кого: руководитель отдела · 90 дней до подключения Филина · Собран 27.11.2026

Было - стало

Метрика	Было	Стало	Изменение
Выручка	65 518 000 ₽	79 900 000 ₽	+14 382 000
Конверсия - Первичные корпоративные заказы	53.5%	62.5%	+9.0
Конверсия - Повторные заказы и сетевые клиенты	36.5%	45.5%	+9.0
Медианный цикл сделки	52.7 дн	39 дн	-13.7
Качество ведения CRM	51.0%	74.0%	+23.0

Нагрузка и порядок в работе

Метрика	Значение
Открытых сделок	11
Открытых на сотрудника, медиана	2.0
Перекос нагрузки (0 - поровну между сотрудниками, 1 - всё на одном)	0.33

Цифры документа посчитаны теми же сервисами, что рисуют раздел «Отчёты»: период и вкладка - те, что были открыты в кабинете в момент выгрузки.